

企業情報

企業名	BASE株式会社	業種	ソフトウェア・情報処理,インターネット関連・ゲーム,小売(ファッション・アパレル),小売(その他),金融・保険(その他)
本社所在地	〒106-6237 東京都 港区六本木 3丁目2-1 六本木グランドタワー37F		
URL	https://binc.jp/		
設立年月	2012年12月	代表者	鶴岡 裕太
資本金	25億9,224万円	売上高	非公開
従業員数	101~300名		
株式公開	非上場		
事業内容	<p>サマリー 「価値の交換をよりシンプルにし、世界中の人々が最適な経済活動を行えるようにする」をミッションに、EC/FinTech サービスを提供しています。</p> <p>主力製品・サービス 1) BASE 誰でも簡単にネットショップを開設できるサービス。 初期費用・月額費用無料、プログラミング不要の手軽さからネットショップ開設数は70万超。 開設実績は2年連続No.1(2019年2月:マクロミル調査)を誇ります。</p> <p>ショップ作成機能と連動したショッピングアプリも提供しており、500万人のユーザーに向けて店舗の集客・販促が可能です。</p> <p>2) PAY ※2018年1月より子会社化 シンプルなAPI、多彩な機能、分かりやすい料金体系のもと、Web・モバイル・IoTなど様々なシーンで決済機能を導入することが可能なオンライン決済サービス「PAY.JP」、QRコードで店舗・友人との支払いに活用できる「PAY ID」を展開しています。</p> <p>3) BASE BANK ※2018年1月より子会社化 ネットショップ作成サービス「BASE」を利用するショップオーナーが、リスクが無く、即時に資金調達ができる金融サービス「YELL BANK」やスピード融資サービス「PAY.JP LENDING」を提供しています。</p> <p>【参考】https://binc.jp/ja/service/</p>		

求人情報

ポジション	【コンフィデンシャル】Customer Branding(マネージャー候補)		
配属部署	Customer Brandingチーム		
配属部署詳細	<p>〈チームのミッション〉 ネットショップ作成サービス「BASE」のショップオーナーである「オーナーズ」のブランディングを、最短距離で支援することがミッションです。最先端の価値観を持つオーナーズのファン作りを支援することに取り組んでいます。 これまで、オーナーズからの要望が高く、ファン作りの効果も明白であった「SHIBUYA BASE」「OIOI BASE MARKET」などのポップアップストアの出店や、オフラインで商品を販売するための支援を中心に行ってきました。 今後は、OIOI以外のリアル店舗など異なるユーザー層にアプローチする取り組みや、中長期的にはオンライン・オフラインの垣根なく、オーナーズのファン作りを支援する活動を行っていきます。</p>		
雇用形態	● 正社員	試用期間	有り(3ヶ月) 試用期間中の条件の変動はありません。
募集背景	【募集枠:若干名】		
採用人数	1名		
	マネージャー候補として、同社サービス「BASE」の出店ショップにおける、ブランド作り・ファン作りの支援をお任せします。入社直後はポップアップストアの運用に携わり、中長期的にはオーナーズのブランディング支援をお任せします。		

<p>仕事内容</p>	<p>【BASE : https://thebase.in/】 同社の主力サービスである、ネットショップ作成サービスです。誰でも簡単にネットショップを作成することができ、日本全国のさまざまなショップオーナーが利用しています。リリースから6年で80万ショップが生まれ、日本最大級のネットショップ作成サービスとなっています。 BASEのショップオーナーであるオーナーズの多くは、自身のショップを「ブランド」として運営する方々が8割を超えています。 参考 : https://binc.jp/news/pr_20190514/ 【具体的な業務】 1. ポップアップストアの運用 ・ SHIBUYA BASE : https://thebase.in/shibuyabase 普段はネットショップを運営しているショップオーナーが店頭に立ち、直接ファンとコミュニケーションを取りながら商品販売に挑戦できる実店舗として展開しています。 ・ OIOI BASE MARKET (マルイベイスマーケット) : https://lp.thebase.in/oioibasemarket/ 「BASE」が提供する出品型ポップアップスペースです。これまでネットショップで販売されていた商品を「OIOI BASE MARKET」に送付するだけで、ショップオーナーが店頭に立たなくても店舗で商品販売することができます。 2. ブランディング支援 オーナーズのファンを増やし、育てる施策の幅を広げる取り組みを担っていただきます。 ・ ゼロからの企画、運用設計 ・ 各関係者との折衝 ・ 企画の実行</p>		
<p>必須要件</p>	<p>下記すべてを満たす方 ・ 事業会社、マーケティング支援会社、広告代理店などでの実務経験 ・ SNSを普段から利用している方</p>		
<p>歓迎/尚可</p>	<p>ブランディングやPRを体系的に学んだ経験</p>		
<p>入社時想定年収</p>	<p>500万円～800万円</p>	<p>就業時間</p>	<p>09:00～18:00</p>
<p>待遇条件・昇給賞与</p>	<p>想定年収：500万～800万円 ※給与は、スキル・経験によって決定します。 交通費支給（5万円まで）</p>		
<p>福利厚生</p>	<p>社会保険完備（雇用保険、健康保険、厚生年金）、社内親睦会制度、BASE利用ショップでの購入支援（毎月1万円まで支援）、イベント参加支援、書籍購入</p>		
<p>選考プロセス</p>	<p>書類選考 ↓ 1次面接 ↓ 2次面接 ↓ 最終面接 ※選考回数、内容は変更になる場合もあります。</p>		
<p>勤務地住所</p>	<p>本社／東京都港区六本木三丁目2番1号 住友不動産六本木グランドタワー 37F <アクセス> ・ 東京メトロ南北線「六本木一丁目駅」直結 ・ 東京メトロ日比谷線、都営大江戸線「六本木駅」5番出口より徒歩約10分</p>	<p>転勤の有無</p>	<p>無し</p>
<p>休日休暇</p>	<p>完全週休2日制、祝日、有給休暇（入社日に10日付与）、夏季休暇、年末年始休暇、慶弔休暇、その他各種休暇 ※以下記事で休暇内容をご紹介します。より詳細を知りたい方は面談や面接時にお尋ねください。 https://basebook.binc.jp/entry/2019/02/13/165115</p>		
<p>● 本求人票に明記されている労働条件等が労働契約締結時の労働条件と異なる場合がありますので、ご相談いただけますと幸いです。 ● 本求人票には一般には公開されていない情報も含まれておりますので、第三者への提供・転送を禁止させていただいております。</p>			