

求人票

Right Stuff株式会社

企業情報

企業名	株式会社ラクス	業種	インターネット関連・ゲーム
本社所在地	〒151-0051 東京都 渋谷区千駄ヶ谷五丁目27番11号 アグリスクエア新宿 2階/3階		
URL	http://www.rakus.co.jp/		
設立年月	2000年11月	代表者	代表取締役 中村 崇則
資本金	3億7,837万円	売上高	64億800万円（2018年03月期実績） 49億3200万円（2017年03月期実績） 40億7,700万円（2016年03月期実績）
従業員数	301～500名		
株式公開	マザーズ		
事業内容	<p>サマリー 主に中小企業に対し、経費精算システムやメール配信サービスなどを提供。</p> <p>主力製品・サービス 「IT技術で中小企業を強くします。」というミッションを掲げ、様々なITソリューションを提供。 楽楽精算:経費や交通費の申請～承認～精算の一連のワークフローをWebブラウザ上で実現するためのシステムです。これまで紙で行っていた処理をWebブラウザから行えるようにすることで、各スタッフの作業時間を短縮します。社員の申請、管理者の承認が簡単になり、経理部門のチェック業務や仕訳業務が格段に効率化します。 楽楽明細:紙で郵送していた請求書などの帳票を「電子化」させるシステムです。例えば請求書を発行する場合、システムへ請求データを取り込むだけで電子請求書を発行し、WEB上のお客様専用ページで公開できます。発行業務が劇的に効率化されるだけでなく、郵送費・封筒代・紙代などの経費も削減できます。また、電子データとして保存できるので、保管コストの削減やエコにも貢献できます。 楽楽労務:入社時に必要な情報を入力者からWeb上で収集し、社会保険手続きの届出書を自動作成できる労務管理サービスです。点在する従業員情報を一元管理し、人事データベースとしてもお使いいただけます。 などを提供。</p>		

求人情報

ポジション	営業管理職（働くDB）【設立以来18期連続増収中／国内トップクラスマザーズ上場SaaS企業】		
配属部署	BOクラウド事業本部 楽楽販売事業部 営業課		
配属部署詳細	楽楽販売事業部営業課は1課：働くDBの直販、2課：働くDBの代理店に分かれております。 課長1名、課員15名で構成されております。 20代～40代まで幅広い世代がおりますが、職種を越えて交流が盛んな部署でバーベキュー大会を実施したりとアットホームな部署です。		
雇用形態	● 正社員	試用期間	有り（6ヶ月） 試用期間中の勤務条件は正社員と同じです。
募集背景	【募集枠：1名】 営業体制強化のため営業課長職の人員補強の募集です。		
採用人数	1名		
仕事内容	クラウド型Webデータベース商品「働くDB」の営業課員のマネジメント業務をお任せします。 営業チームのメンバーをまとめ、KPI、KGI目標を設定し、達成にむけて推進していく営業課長（管理職）を担っていただきます。 提案型のソリューションサービスであることから、様々な販売手法がとれる自由度があります。販売を通じて、商品企画、サポート、に対しても有益な情報を供給し、事業の拡大を担って頂けることを期待しています。 【本ポジションのミッション】 本部署で取り扱う商材はラクスの中でも最もカスタマイズ性が高く、提案の幅が広い商材となっており、営業マネージャーの手腕が戦略上の重要な鍵となります。若手メンバーの育成と成長を促進するあらゆる施策に日々取り組んでいただくことで、事業部の目標達成に向けた管理をしていただきます。 【配属先メンバー】 IT業界経験者もおりますが、金融（銀行・信用金庫）や人材、メーカーなど業界未経験者が多数いる部署です。今後もメンバークラスの人員補強予定です。 【商材について】 クラウド型Webデータベース商品「働くDB」 https://www.hatarakudb.jp/ 〈サービスの詳細〉		

	<p>Excelなどでアナログ管理をしている業務における情報共有や 繰り返し作業、ワークフローといった課題を解決し、効率化・標準化するシステムです。</p> <p>営業管理・販売管理・進捗管理など幅広い業務で利用することが可能です。</p> <p>【営業手法】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・WEBサイトからの問い合わせによる、直販営業 ・代理店パートナーと施策を考え、実行する代理店営業（代理店の新規開拓も含む） 		
必須要件	<p>① 営業スキル 中堅企業むけ提案営業の経験3年以上 営業系を含む管理職経験3年以上</p> <p>② 営業マネジメントスキル 営業のマネジメント経験2年以上 マネジメント人数3名以上</p>		
歓迎/尚可	<ul style="list-style-type: none"> ・基本的なIT知識 ・システム開発営業経験 ・IT系サービスの立ち上げ経験 		
入社時想定年収	954 万円 ～ 1117 万円	就業時間	09:00～18:00
賃金制度	年俸制	休憩時間	60分
時間外労働	<p>有り</p> <p>月平均 25時間程度</p>		
裁量労働制 固定残業代制	どちらでもない		
待遇条件・昇給賞与	固定給制、昇給：年1回（5月）、賞与：年2回、通勤手当		
福利厚生	各種社会保険完備、社員持株会制度、資格取得（自己啓発）奨励金制度、慶弔見舞金制度、役職手当、深夜手当、休日勤務手当、赴任手当、出張手当、定年60歳（再雇用制度あり）		
選考プロセス	<p>書類選考 ↓ 1次面接（事業部長） ↓ 最終面接（役員）</p> <p>※選考回数、内容は変更になる場合もあります。</p>		
勤務地住所	<p>本社／東京都渋谷区千駄ヶ谷5丁目27-11 アグリ スクエア新宿2階、3階 ＜アクセス＞</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ JR各線「新宿駅」南口より徒歩7分 ・ 東京メトロ丸ノ内線/副都心線「新宿三丁目駅」E8 新宿南口出口より徒歩3分 	転勤の有無	無し
休日休暇	<p>【年間休日数：120日以上】</p> <p>完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇（5日）、夏季休暇（5日）、有給休暇（入社月に応じて変動、毎年4月に11～20日付与）、慶弔休暇、出産・育児・介護休暇</p>		
<ul style="list-style-type: none"> ● 本求人票に明記されている労働条件等が労働契約締結時の労働条件と異なる場合がありますので、ご相談いただけますと幸いです。 ● 本求人票には一般には公開されていない情報も含まれておりますので、第三者への提供・転送を禁止させていただきます。 			