

企業情報

企業名	株式会社ラクス	業種	インターネット関連・ゲーム
本社所在地	〒151-0051 東京都 渋谷区千駄ヶ谷五丁目27番11号 アグリスクエア新宿 2階/3階		
URL	http://www.rakus.co.jp/		
設立年月	2000年11月	代表者	代表取締役 中村 崇則
資本金	3億7,837万円	売上高	64億800万円（2018年03月期実績） 49億3200万円（2017年03月期実績） 40億7,700万円（2016年03月期実績）
従業員数	301～500名		
株式公開	マザーズ		

事業内容	<p>中小企業向けに業務効率化のクラウドサービスを提供している会社です。</p> <p>■事業内容 自社製品としてクラウドシステム（経費精算システム、メール管理システム、メール配信システム、Webデータベースシステム）を開発、提供しています。国内導入実績のある企業は53,600社（2018年4月1日現在）に上り、国内有数のASP企業です。 収益モデルは、企業へのサービス導入から月額課金型のサブスクリプションモデルとなり、設立以来18期連続増益増収と成長を続けています。</p> <p><No.1商材情報> ◎楽楽精算：累計導入社数No.1（3,170社/2018年5月末時点） 【出典】 ※ITR「ITR Market View：予算・経費・就業管理市場2018」SaaS型経費精算市場：累計導入社数ランキング（初期出荷から2017年12月末までの累計導入社数） ◎メールディーラー：9年連続シェアNo.1 【出典】 ※ITR「ITR Market View：メール/Webマーケティング市場2018」「ITR Market View：マーケティング管理市場2013-2017」 「ITR Market View：CRM市場2012」メール処理市場ベンダー別売上金額シェア2009～2017年度（予測値）</p> <p><ランキング情報> ◎働きがいのある会社ランキング： ・2018年中規模部門に初参加でランクインしました！ ※世界約50カ国で展開している世界最大級の意識調査機関 Great Place to WorkRが2018年版日本における「働きがいのある会社」ランキングを発表しました。このランキングは従業員意識調査を基に選出され、選出企業は優良企業としてグローバルで高い評価を得ています。 https://hatarakigai.info/ranking/japan/#number_of_employees_100-999 ◎伸びる会社ランキング： 日本経済新聞社の中堅企業約200社の成長力ランキング「伸びる会社 MIDDLE200」に総計4位、IT・ソフトウェア部門2位としてランクインしました！ ※株価や業績でランキングが日々変動致します https://vdata.nikkei.com/newsgraphics/middle200-2017/</p> <p><社風がよく分かる「ラクス チャンネル！」> YouTube動画 https://www.youtube.com/channel/UCfmMcsMOGWbOJfdVsvM_Rdw</p> <p>■今後の事業展開（2018年以降） ・2019年夏に、HRTech領域で新サービスローンチ予定</p>
------	---

求人情報

ポジション	【東京】『メールディーラー』『チャットディーラー』マーケティング担当【リーダークラス】		
配属部署	カスタマーサービス・クラウド事業部（CC）		
配属部署詳細	配属先：クラウド事業本部 カスタマーサービス・クラウド事業部 企画課 組織構成：課長 - リーダー※こちらの募集※ - メンバー6名		
雇用形態	● 正社員	試用期間	有り（6ヶ月） 試用期間中の雇用形態の違いはございません。
募集背景	ニーズ拡大に伴い、マーケティング施策のさらなる強化を目的とした増員募集です。		

採用人数	1名		
仕事内容	<p>◆自社クラウドサービスである『Mail Dealer』『Chat Dealer』のプロモーション及び販売促進施策の企画業務をお任せします。</p> <p>【商材について】 『Mail Dealer』...10年連続シェアNo.1のメール共有・管理システム。ラクスの中で最も歴史の古いサービスです。 『Chat Dealer』...今流行りのWebチャットツール。ラクスの中で2番めに歴史の浅いサービスです。</p> <p>【業務内容】</p> <p>*オンライン業務</p> <ul style="list-style-type: none"> ・Webマーケティング業務（サイト分析・運営、SEO、リスティング広告、DSPなど） ・各種媒体への出稿 ・その他各種プロモーション及び販売促進施策の立案・実施 <p>*オフライン業務</p> <ul style="list-style-type: none"> ・展示会・セミナーの企画・運営 ・カンファレンスイベントの企画・運営 ・新聞・雑誌への広告出稿業務 ・パンフレットや営業資料の企画や管理 ・その他各種プロモーション及び販売促進施策の立案・実施 <p>【ミッション】</p> <p>サイトからの問い合わせ数増加。</p> <p>【本ポジションの魅力】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・現在、プロダクトの第2成長フェーズに突入しております。 <p>今後、更に新規顧客への導入数を拡大し始めていく時期である為『より良い機能の追加』が大きなカギとなります。既存製品をブラッシュアップ頂き、プロダクトの更なるグロースを目の前で実感できるとっても面白い時期です！</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ラクスは『開発×サポート×営業×企画』とビジネスサイド/開発サイドと切磋琢磨して1つの製品を磨き上げていく文化があります。 ・手法や戦略については現場マターな風土である為、新規施策が受け入れやすく、挑戦がしやすい環境です。 ・BtoB企業の中では比較的多めの予算がある環境下である為、裁量持って業務に取り組みます。 ・ほとんどの施策が代理店を介さず直接運用をしている為、1つの案件を一貫して見ることが出来ます。 <p>また、B2Bマーケティングの為、物事をロジカルに考えPDCAの改善サイクルが回しやすいです。</p>		
採用要件	<p>【必須要件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・オンラインプロモーション(リスティングやWeb媒体への出稿の企画/実施など) ・リーダー（数名規模で構いません）或いは後輩育成のご経験 <p>【歓迎要件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・事業会社でのマーケティングのご経験 ・オフラインプロモーション 		
入社時想定年収	569万円～787万円	就業時間	09:00～18:00
賃金制度	完全月給制	休憩時間	60分
裁量労働制 固定残業代制	<p>固定残業代制 基本給：261,000円～349,000円 固定残業代：40,781円～54,531円 固定残業時間：20時間 固定残業時間を超える時間外労働分についての賃金の追加支給：有り</p>		
待遇条件・昇給賞与	<p>月給には月20時間分のみなし残業代が含まれます（時間外労働の有無に関わらず支給、超過分全額支給） 給与形態：固定給制、給与システム：月給制 賞与年2回、昇給年1回（5月）、通勤手当</p>		
福利厚生	<p>雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険、社員持株会制度、資格取得(自己啓発)奨励金制度、慶弔見舞金制度、役職手当、家族手当、残業手当、深夜手当、休日勤務手当、赴任手当、出張手当、定年60歳（再雇用制度あり）</p>		
選考プロセス	<p>書類選考～1次選考（配属部署の課長クラス）～最終選考（配属部門の部長クラス）、適性検査</p>		
勤務地住所	<p>本社／東京都渋谷区千駄ヶ谷5丁目27-11 アグリスクエア新宿 ＜アクセス＞</p> <ul style="list-style-type: none"> ・JR各線「新宿駅」南口より徒歩7分 ・東京メトロ丸ノ内線/副都心線「新宿三丁目駅」E8 新宿南口出口より徒歩3分 	転勤の有無	無し
休日休暇	<p>【年間休日数：120日】 完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇（5日）、夏季休暇（5日）、有給休暇（入社月に応じて変動、毎年4月に</p>		

11～20日付与)、慶弔休暇、出産・育児・介護休暇

- 本求人票に明記されている労働条件等が労働契約締結時の労働条件と異なる場合がありますので、ご相談いただけますと幸いです。
- 本求人票には一般には公開されていない情報も含まれておりますので、第三者への提供・転送を禁止させていただいております。