

## 求人票

Right Stuff株式会社

## 企業情報

企業名	チエル株式会社	業種	ソフトウェア・情報処理
本社所在地	〒140-0002 東京都 品川区東品川2-2-24天王洲セントラルタワー3F		
URL	http://www.chieru.co.jp/		
設立年月	1997年10月	代表者	代表取締役社長 川居 睦
資本金	3億円	売上高	17億2,700万円（2016年03月期実績） 15億5,500万円（2015年03月期実績） 15億200万円（2014年03月期実績）
従業員数	51～100名		
株式公開	JASDAQ		
事業内容	<p>教育専門の出版社である「旺文社」のグループ企業であり、学校向けのデジタル教材やシステムを提供している企業です。約80年間、日本の文教市場を牽引してきた旺文社のノウハウを活用し、オリジナル教材を企画開発。また語学学習／授業支援システム「CaLabo EX」は業界トップクラスのシェアを誇り、全国の学校に導入されています。</p> <p>1. 主力製品・サービス 語学学習／授業支援システム「CaLabo（キャラボ）EX」 <a href="http://www.chieru.co.jp/products/c-ex/index.html">http://www.chieru.co.jp/products/c-ex/index.html</a> CALL教室（コンピュータを使って語学学習をする教室）やパソコン教室において、画像・音声をLANで転送する「フルデジタルCALLシステム（※）」です。</p> <p>既存のアナログ教材から最新のデジタル教材、音声・画像などあらゆる教材をネットワーク経由でデジタル配信することで、理想的な学習環境をご提供いたします。</p> <p>青山学院大学、成蹊大学、立命館大学といった大学をはじめとし、国内800校への導入実績を誇ります。</p> <p>※CALLシステムとは 「コンピュータを活用した外国語教育システム」のことです</p> <p>2. 収益モデル システムの導入時の費用（イニシャル）・システム利用料（定額利用料）・運用費用の3つの収益源があります。</p> <p>3. 主要顧客 小中高大を含めた全国の学校</p> <p>4. 競合優位性 ・自社開発で製品を手がけている為、サポートを含めた社内の体制が充実しています。 ・教育機関（学校向け）に専業でサービスを提供しているのは同社のみです。 ・教育に特化した出版事業を手掛ける「旺文社」のグループ企業として信頼は教育機関を顧客とする同社にとっては大きなアドバンテージになります。</p>		

## 求人情報

ポジション	ソリューション営業【営業所長候補】		
配属部署	首都圏営業所		
配属部署詳細	営業社員:5名		
雇用形態	● 正社員	試用期間	有り（6ヶ月） 試用期間中の勤務条件に変更なし
募集背景	【募集枠:1名】 さらなる市場拡大を目指すべく、営業組織を大きく改革し新たに責任者候補を迎え入れます。同社に新しい風を起こすことを期待しております。		
採用人数	1名		
	<p>旺文社のノウハウを活用しながら学校教育向けデジタル教材を開発し国内外へ展開する同社にて、デジタル教材や教師向け授業支援システムなどの同社製品の提案営業をお任せします。営業所長候補としての採用です。</p> <p>1. 顧客について 学校法人（小学校～大学）、教育委員会</p> <p>2. 商材について 小・中学校から高校・大学向けの、授業改善に役立つ学習システムをはじめ教材、運用管理システム・セキュリティシステムまでをサポート。60種以上の製品・教育ICT※サービスを提供し、種々の教育現場の課題を解決します。</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・学習（学修）支援システム（教師向け）</li><li>・デジタル教材</li><li>・運用管理システム・セキュリティシステム など</li></ul>		

<b>仕事内容</b>	<p>※ICTとは「Information and Communication Technology」の略 「情報通信技術」と和訳され、パソコンやタブレット、インターネットを利用したデジタル技術全般のことを指します。教育ICTとは、こうした技術を教育に利用する概念です。</p> <p>小学・中学向け <a href="http://www.chieru.co.jp/school/jr-school.html">http://www.chieru.co.jp/school/jr-school.html</a>          高校・大学向け <a href="http://www.chieru.co.jp/school/high-school.html">http://www.chieru.co.jp/school/high-school.html</a></p> <p>〈導入実績〉          教育委員会560以上、高校、大学1,800校以上（2017年10月時点）          ※ 大学は、大学および高等専門学校における導入実績を集計</p> <p>3.営業手法・プロセスについて          入社後は既存の販売代理店の管理や新規開拓（小学校～大学）を中心に行っていただきます。</p> <p>1) 新規:既存割合＝既存7：新規3          2) エリア担当制          【具体的な業務】          販売代理店への営業と教育機関への直接営業の両面から自社製品の導入提案、エンドユーザーへのアプローチ、市場開拓を行います。校内のICT整備状況や予算、今後の教育方針のヒアリングを行い、課題とニーズに合わせたITソリューションを提案します。</p>		
<b>採用要件</b>	<p>【必須要件】          IT業界での法人営業経験（ソフトウェア、ネットワークなど）</p>		
<b>入社時想定年収</b>	400万円～700万円	<b>就業時間</b>	09:00～18:00
<b>待遇条件・昇給賞与</b>	想定年収：400万～700万、賃金形態：月給制、賞与（実績：5.0ヶ月分（2017年度））、通勤手当（同社規定に基づき支給）		
<b>福利厚生</b>	社会保険（健康保険、厚生年金、雇用、労災）、退職金、住宅手当、役職手当、家族手当、地域手当、社員持ち株制度、OJT研修、残業手当（残業時間に応じて別途支給）		
<b>選考プロセス</b>	<p>書類選考          ↓          面接（2回）          ↓          最終面接</p> <p>※筆記試験あり（SPI）          ※選考回数、内容は変更になる場合もあります。</p>		
<b>勤務地住所</b>	本社／東京都品川区東品川2-2-24 天王洲セントラルタワー3F <アクセス> りんかい線 「天王洲アイル駅」 より徒歩5分（スカイウォーク利用） 東京モノレール 「天王洲アイル駅」 下車 JR品川駅 港南口 より徒歩15分 京浜急行北品川駅 より徒歩16分	<b>転勤の有無</b>	無し
<b>休日休暇</b>	<p>【年間休日日数：120日】          完全週休2日制（土曜、日曜）、祝日、夏期休暇5日、年末年始5日、慶弔休暇、有給休暇（入社半年経過後、入社日に応じて、5日～10日付与）</p>		
<ul style="list-style-type: none"> <li>● 本求人票に明記されている労働条件等が労働契約締結時の労働条件と異なる場合がありますので、ご相談いただけますと幸いです。</li> <li>● 本求人票には一般には公開されていない情報も含まれておりますので、第三者への提供・転送を禁止させていただいております。</li> </ul>			